Gestión Amazon y AliExpress

Te ayudamos a disparar las ventas de tus productos en las plataformas de venta online más importantes del momento.

Somos

Profesionales con más de 20 años de experiencia y con un amplio recorrido en empresas de hosting, dominios, desarrollo de páginas web, agencias de marketing y comunicación digital así como ceo's de ecommerce con una larga trayectoria de éxito, lo que nos permite tener una excelente visión global del entorno digital.

¿Qué hacemos?

Creación de las cuentas en los mercados seleccionados

Damos de alta tu tienda en las diferentes plataformas (Aliexpress, Amazon Europa, Amazon Asia, Amazon América del Norte y Amazon Australia) y configuraremos las políticas de distribución y precios en cada una, en base al mercado y competencia que allí nos encontremos.

Gestión de las herramientas promocionales

Diseñamos y ejecutamos campañas promocionales a través de los diferentes espacios de los que disponga el marketplace, para que tus productos puedan llamar la atención de más clientes potenciales.

Creación y gestión del catálogo

Creamos y actualizamos tus listings de productos de forma manual para garantizar la más alta calidad en tus descripciones, imágenes de producto, palabras clave relevantes para que el comprador pueda localizar vuestros productos y el mayor número de detalles de especificaciones de los mismos.

Realizamos revisiones periódicas de los cambios ocurridos en el marketplace, de los comentarios recibidos e identificaremos y arreglaremos posibles defectos del catálogo con el fin de mantener la calidad de los listados y optar a ganar la "Buy Box" (primera posición en el ranking de vendedores).

Posicionamiento

Al igual que Google, Amazon dispone de un algoritmo que determina qué productos aparecen en primer lugar en sus resultados de búsqueda, en los directorios de la web o quién gana la "Buy Box". El cliente que está buscando en Amazon, se encuentra normalmente en una fase muy distinta del proceso de compra que quien está haciendo una búsqueda en Google. No obstante, al igual que ocurre en el buscador, conseguir una buena posición de nuestros productos puede suponer la diferencia entre el éxito y el fracaso.

Hacemos una buena gestión de todos los elementos esenciales para que tus productos escalen posiciones en el ranking hasta alcanzar la "Buy Box".

~~Por 395 € al mes~~

199 € al mes

Durante la feria

Google Partner

* Estas tarifas no incluyen el 21% de IVA, etc). La promoción de descuento es válida durante la feria.

¿Trabajamos juntos?

Nos gustaría saber de tu proyecto

654 854 853 / 900 908 131
www.emarketers.com
info@emarketers.com
Madrid · Barcelona · Valencia